



FLYER setzt mit wegweisenden Innovationen Zeichen und treibt seit über 25 Jahren die Evolution des E-Bikes mit Pioniergeist, Schweizer Präzision und höchsten Qualitätsansprüchen voran. Heute entwickeln wir als Schweizer Marktführer smarte, robuste E-Bikes, die aktive Menschen mit Design, Funktionalität und Innovationskraft begeistern. Möchtest du uns dabei tatkräftig unterstützen?

Als Aussendienstmitarbeitender repräsentierst du die Marke FLYER nach innen und aussen und bist kompetente Ansprechperson gegenüber unseren Händlern im zugeteilten Marktgebiet. Im Zuge einer Nachfolgeplanung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine*n

Aussendienstmitarbeiter*in 100%

Deine Aufgaben

- Du bist für die kompetente und zielgerichtete Beratung und Betreuung der Händler in den Verkaufsgebieten Zentralschweiz, Teile der Nordwestschweiz, Zürich und Ostschweiz verantwortlich. Dies erfolgt persönlich vor Ort, telefonisch oder per E-Mail.
- Um eine nachhaltige und gewinnbringende Kundenbindung sicher zu stellen, erstellst du Kundenanalysen und Reportings und berücksichtigst die unterschiedlichen Bedürfnisse in der Zusammenarbeit
- Nebst der aktiven Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen, investierst du in die Neukundengewinnung unter Berücksichtigung von Wachstumspotenzialen
- Du beobachtest den Markt, erkennst Trends, und leitest entsprechende Massnahmen für die Umsetzung von kundenspezifischen Massnahmen ein
- Du förderst den Verkauf sowie den Abverkauf der FLYER-Produkte. Als Basis dient dir die Verkaufsstrategie mit klaren Umsatzzielen
- Du nimmst aktiv an Sales Meetings, Promotionen und Messen teil und vertrittst die Stimmen aus dem Handel

Dein Profil

- Du hast eine technische oder kaufmännische Grundausbildung mit einer Weiterbildung im Verkauf
- Du bist fachlich kompetent, hast Berufserfahrung im Aussendienst und interessierst dich für den E-Bike-Markt
- Du kommunizierst stilsicher auf Deutsch
- Deine sehr guten Office- Kenntnisse helfen dir, den Alltag mit Freude zu meistern
- Deine Planungs- & Organisationsfähigkeiten zeichnen dich aus und helfen dir den Überblick zu wahren, effiziente Routen zu planen und flexibel auf unterschiedliche Bedürfnisse einzugehen
- Du bist kommunikativ, verfügst über eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung sowie eine hohe Reisebereitschaft

Wir bieten dir

- Die Möglichkeit, Prozesse zu optimieren und Ideen einzubringen
- Ein familiäres Team sowie ein nachhaltiges, einfach geniales Schweizer Produkt
- Die Möglichkeit, deine spürbare Begeisterung für die Themen rund ums E-Bike beizusteuern
- Die Chance, deine Skills täglich unter Beweis zu stellen

Auskünfte erteilt dir gerne Prisca Brun, Teamleiterin HR, unter Telefon: +41 62 959 55 74. Wir freuen uns auf deine online Bewerbung via <https://apply.refline.ch/958231/0122/pub/de/index.html>

